

「新規顧客獲得」「販路開拓」に向けた新たな一手

事業計画策定セミナー

事業計画とは、自社がこれからどのような経営を行っていくのか？どのような方針で進むのか？など未来のビジョンを示す計画です。

本セミナーでは、事業計画策定の必要性・メリットから、自社が置かれている現状の把握、顧客ニーズと市場の分析、自社の強みを活かした事業計画の策定まで、短期集中セミナーを開催しますので、この機会にぜひご参加ください。

セミナー内容

- ◆事業計画策定の意義
- ◆事業計画の策定手順
- ◆SWOT分析について
- ◆クロスSWOT分析について
- ◆数値計画の作成手順
- ◆目標に向けた行動計画

講師

久保田 義幸 氏

- ◆資格 中小企業診断士、一級建築士、インテリアコーディネーター
- ◇経営戦略の作成・販売促進策の立案・顧客分析を得意とし、数多くの支援実績を有している。自身が中小企業経営者だった経験を活かして具体的で実務に即した支援を行っており、多くの中小企業から喜ばれている。

日時 令和5年10月16日(月) 14:30~16:30

会場 吉岡町商工会館 (吉岡町南下1375-3)

定員 15名 (先着順、定員になりしだい締切)

受講料 無料

対象 小規模事業者 ※常時使用する従業員が20人(商業・サービス業は5人)以下

申込み 下記、申込書にご記入の上、FAX(54-2410)でお申し込みください。

主催 吉岡町商工会 (TEL:0279-54-2625)

令和5年 月 日

「事業計画策定セミナー」申込書 (FAX:0279-54-2410)

事業所名		住所	
参加者名①		参加者名②	
電話番号		FAX番号	

★ご記入いただいた情報は、本セミナーに関する事務手続き及び本会からの各種連絡・情報発信のみに利用させていただきます。